



DAS **GEHEIMNIS DES ERFOLGES** LIEGT DARIN, FÜR DIE GELEGENHEIT BEREIT ZU SEIN, WENN SIE KOMMT.

BENJAMIN DISRAELI

Leidenschaft: Sie ist es, die uns von anderen Versicherungsmaklern unterscheidet. Unsere über 2.000 Kunden schätzen seit 30 Jahren die umfassende Fachkompetenz von 200 Mitarbeitern in allen Fragen rund um das Thema betriebliche Versicherungen für den Mittelstand. National und international. Maßgeschneiderter Versicherungsschutz und ein umfassender Service für unsere Kunden sind unsere oberste Maxime. Wir wachsen weiter. Wenn Sie Ihre beruflichen Perspektiven längerfristig planen, dann freuen wir uns, Sie kennen zu lernen.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir für unseren Hauptsitz in Eningen u. A. bei Reutlingen einen vertriebsstarken

SALES / ACCOUNT MANAGER (m/w) FÜR DEN BEREICH CREDIT MANAGEMENT

Was Sie erwartet

Als Account Manager (m/w) sind Sie für unsere mittelständischen Unternehmenskunden und Versicherer direkter Ansprechpartner in allen Fragen eines modernen Credit Managements. Ihr Schwerpunkt liegt in der Akquise neuer sowie in der eigenverantwortlichen Betreuung und Ausweitung bestehender Kundenverbindungen in den Bereichen Kreditversicherung, Kautionsversicherung sowie der Forderungsfinanzierung. Sie beraten unsere Kunden in strategischer als auch risikotechnischer Sicht und führen eigenverantwortlich Verhandlungen mit den Versicherungsgesellschaften. Die Erstellung und Aktualisierung von Präsentationen, Fact Sheets sowie weiteren erforderlichen Unterlagen runden Ihr Aufgabenprofil ab.

Was wir erwarten

Sie haben nach Ihrer versicherungs- oder bankkaufmännischen Ausbildung oder einem wirtschaftswissenschaftlichen Studium bereits mehrjährige, qualifizierte Berufserfahrung im Bereich Credit Management bei einem Erstversicherer, einem Versicherungsmakler oder bei einer Bank sammeln können. Damit konnten Sie bereits umfassende Kenntnisse in den Bereichen Kreditversicherung, Forderungsfinanzierung und Kaution aufbauen. Ihr fachliches Profil ist uns wichtig, großen Wert legen wir jedoch auch auf Ihre Persönlichkeit. Sie agieren kunden- und lösungsorientiert, sind kommunikationsstark sowie verhandlungssicher, besitzen sehr gute analytische Fähigkeiten, schätzen eine eigenverantwortliche Tätigkeit und gehen Ihre Aufgaben ziel- sowie ergebnisorientiert an.

Was wir bieten

Ein abwechslungsreiches und anspruchsvolles Aufgabengebiet mit hoher Eigenverantwortung. Ihre Einarbeitung erfolgt »on the job« in einem engagierten, kompetenten Team. Attraktive Vergütung einschließlich betrieblicher Sozialleistungen in einem organisch wachsenden, mittelständischen und eigentümergeführten Unternehmen.

Interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen inkl. einer Angabe zu Ihrem möglichen Eintrittstermin sowie Ihre Gehaltsvorstellung. Gerne steht Ihnen unser Personalleiter Gerrit Janasek für telefonische Vorabinformationen zur Verfügung. Verlassen Sie sich auf unsere absolute Diskretion.

RVM Versicherungsmakler GmbH & Co. KG

Herr Gerrit Janasek

Arbachtalstraße 22 | 72800 Eningen u. A.

Tel. +49 7121 923-1147 | Fax +49 7121 923-200

janasek@rvm.de | www.rvm.de